



ものづくり業界向け総合支援サービス

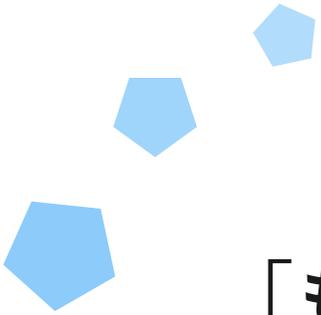
セイゾー

ゼネラル

SEIZO GENERAL

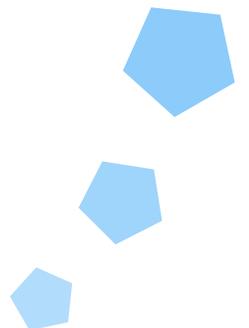
サービス資料

ミッション mission



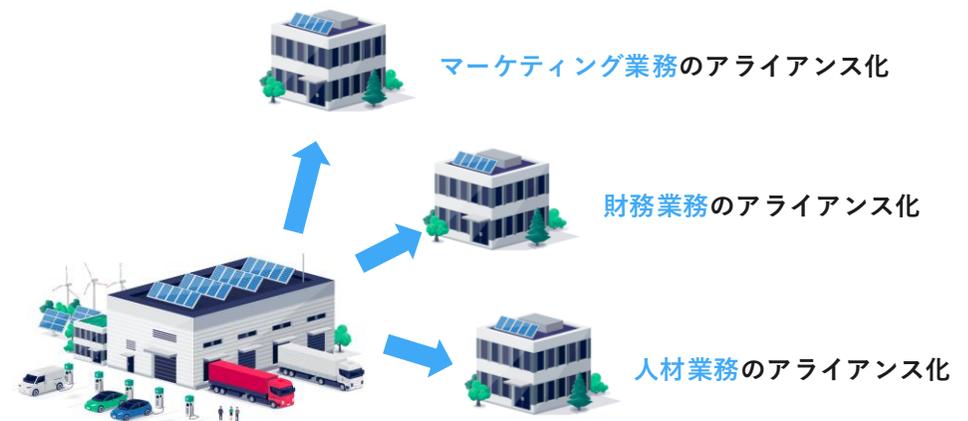
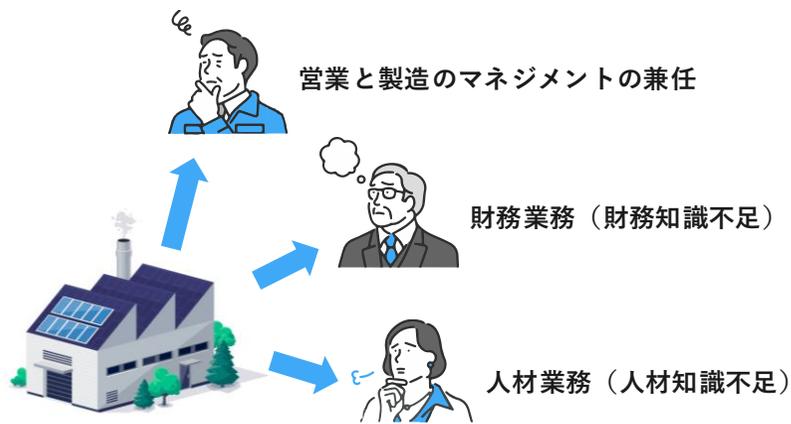
「ものづくり業界」の**アライアンス化**により
効率化・課題解決を実現し、
新時代のメイド・イン・ジャパンに貢献する。

アライアンス化とは：複数の企業が業務面や資金面などで提携を交わす経営スタイル



ミッション mission

貴社の強み「ものづくり」に特化する環境構築をサポート。



従来の製造業

マーケティング・人材獲得・人材教育・財務分析・財務計画など、様々な業務を限られた社内メンバーで行うことで非効率かつ多くの課題が山積みになってしまい、「ものづくり」に特化できていない環境。

ものづくりに特化

「ものづくり」以外の業務をアライアンス化し、「ものづくり」業務に集中し、製品開発、コスト削減、品質強化に集中して取り組むことができ、今まで以上に他社に負けない「ものづくり」がしやすい環境。
また、専門会社との提携により、各業務のクオリティ強化が可能になる。

セイゾーゼネラルとは What is SEIZO GENERAL

ものづくり業界向けの総合支援で
業界の効率化・課題解決を行うサービス。
それが、セイゾーゼネラルです。



支援領域 support area

ものづくり業界に
 向けて考えられた
 幅広い支援領域。



SEIZO マーケティング

・・・ ホームページ、マーケティングなど販路に関わる業務支援。

SEIZO 採用

・・・ 各企業に適切な人材確保。求人業務支援。

SEIZO 財務

・・・ 財務の分析から強化、未来戦略まで幅広い財務支援。

SEIZO AI・DX

・・・ AIアカデミーから顧客管理までのAIツールによる支援。

SEIZO M&A

・・・ 事業承継から相続まで企業のM&A支援。

サービス一覧 all service

SEIZO マーケティング



案件受注型 HP マーケティング戦略室 まるっと EXPO 出展

SEIZO 採用



採用 参謀 会社 PR エージェント SNS プロナビ

SEIZO 財務



投資戦略ラボ 資金調達・財務改善参謀 助っ人 経理代行

SEIZO AI-DX



AI アカデミー AI・デジタル導入支援

SEIZO M&A



事業承継相談室

SEIZO マーケティング**案件受注型 HP****WEBから新規案件を呼び込む。****案件受注専用ホームページ制作。**

WEBから新規案件を獲得することだけを目的とした、新しいタイプのホームページ制作サービスです。貴社が今後伸ばしていきたい事業や商材の集客方法から共に考えカタチにします。コーポレートサイト制作も請け負っています。

主な機能**新規案件受注の
新しいカタチを形成**

製造業界においては画期的なWEBサイトから新規の仕事を受注する方法を確立しました。独自のノウハウで受注専用のWEBサイトを制作し、売上の拡大に貢献します。

1

**業績向上から逆算した
WEBサイトを制作**

一般的なWEBサイトとは違い、あくまでも貴社の業績向上を目的にサイトを制作いたします。専門チームによる市場調査を実施し、業績向上に貢献する受注専用サイトをお作りします。

2

**顧客心理を計算した
独自の設計**

顧客が法人の場合も、個人の場合も共通しているのは、相手が「人」だということです。人がどのようにして問い合わせにまで至るのかを研究し根拠を持ってサイトを設計いたします。

3

選ばれる理由

自社の営業力が
格段に向上

これまで製造業界での新規案獲得手法は、営業担当者にプッシュ型の営業や紹介営業が主流でした。従来の営業手法は維持しながらも、WEB経由での受注体制も整えることで貴社の営業力が大いに向上します。

営業範囲の
拡大に貢献

事業所を出さずとも日本全国はもちろん、世界中に営業ができるのがWEBの強みです。問い合わせを待つスタイルの営業だからこそ、取引先としてこれまで想像もしていなかった顧客との出会いも創造できます。

利益率が高い案件を
獲得しやすい

WEB経由での案件受注には、営業担当者の人件費がかかりません。出張費も賞与も不要です。また、値切り交渉などが発生する環境下での営業ではないため、利益率が高い案件を獲得することが可能です。

料金体系

サイト制作費用：120万円（税抜）

SEIZO マーケティング マーケティング戦略室

一流マーケターが貴社に参画。

顧問型マーケティング支援サービス



貴社の目標に応じてマーケティングの計画を一から組み立て、運用・検証までを一貫して行うマーケティング参謀サービスです。WEB広告やチラシのポスティングといった細かいものからテレビや看板への広告に至るまで戦略を組み立て実行までサポートいたします。

主な機能

マーケティングのプロが 貴社に参画

マーケティング参謀は、これまでマーケターとして日本最前線で活躍してきたメンバーのみで構成しています。圧倒的な知見と経験を持つメンバーが貴社のマーケティング戦略を構築し、徹底的にサポートいたします。

チラシからCMまで 一貫してサポート可能

ポスティング用のチラシに代表される販促物の作成からテレビCMなどマス広告出稿のサポートに至るまで、貴社の予算と目的に合わせて専門性が高いマーケティングを実施いたします。

マーケティングノウハウを 惜しみなく伝授

ともにマーケティングを進めていく中で、活用するノウハウは全て貴社に共有します。自社でマーケターを育てたい場合には、業務を伝授することも可能です。

選ばれる理由

マーケティングが わかるようになる

マーケティング＝自社や自社の製品をお客様に選んでもらうためのプロセスと定義しています。基本から工夫を凝らした手法に至るまで、貴社の理解を深めながら進めていくため、マーケティングがわかるようになります。

マーケティングの戦略が 立てられる

何事もまずはビジョンをもとに戦略を立てることが重要です。マーケティング戦略室では、貴社がこれから叶えたいことと貴社が現在持つ資源とを照らしあわせて、今後の戦略を策定することからスタートします。

社内の人材育成にも 役立つ

マーケターとして豊富な経験と実績を持つメンバーが、貴社の人材育成にも貢献します。一緒に打ち合わせやプロジェクトを行う中で、マーケティングの考え方やアプローチをお伝えし、貴社の資産としていきます。

料金体系

顧問料：月額30万円（税抜）

広告運用時：広告運用手数料（使用広告金額の20%）

SEIZO マーケティング まるっと EXPO 出展

展示会やイベントブースの出展を一任。

EXPO出展代行サービス



展示会やイベントへのブース出展に挑戦してみたいが、手間がかかるためなかなか実行に移せないといったお悩みから生まれたサービスです。展示会の選定から装飾、資料の制作まで全てをワンストップで代行いたします。

主な機能

展示会やイベントへの 出展がラクラク実現

販促活動のために展示会やイベントに出展したくても、準備や手続きが大変でなかなか進められないというお客様の声からできたサービスです。貴社に代わって出展までをフルサポートいたします。

目的から逆算した 出展計画を作成

展示会やイベントへの出展は目的から逆算した計画が不可欠です。目的に応じて全国の展示会やイベントから最適なものを選定し、販促の成功に導きます。

装飾や販促物の制作も フルサポート

展示会に欠かせないのが、営業資料やブースの装飾などの制作、準備です。ブース出展丸投げ代行では予算に応じて販促物や装飾の企画、制作もサポートいたします。

SEIZO マーケティング まるっと EXPO 出展

選ばれる理由

展示会への出展が 格段に楽になる

展示会出展において大きなハードルとなるのが準備の大変さです。まるっとEXPO出展では、基本的な準備をすべて代行いたしますので、社内が準備に追われることなく安心して展示会を迎えられます。

展示会を最大限 有効活用できる

展示会を成功に導くために最も重要なことが、当日のオペレーションです。せっかく参加する展示会を最大限効果的なものにするよう、当日の担当業務や時間割を含めたオペレーションを作成し、成果に貢献します。

展示会前後の忙しさが 大幅に軽減される

新規顧客獲得の手段として参加する展示会であるがゆえに、大切なのは展示会後の顧客フォローです。前準備に始まり、展示会後の顧客フォローに至るまで一連の業務を伴走することで、迫りくる忙しさから解放します。

料金体系

サポート費用：20万円（税抜）

別途、出展及び制作費用については実費でお支払いいただきます。

SEIZO 採用

採用参謀

求人募集のプロが貴社の採用をサポート。

顧問型採用支援サービス



事業拡大を目指す会社にとっても、現状維持を重視する会社にとっても、採用の成功が重要な鍵を握ります。採用参謀では、製造業界と採用業界どちらの知見も持ち合わせたメンバーが貴社の採用を成功に向けてサポートいたします。

主な機能

採用支援のプロが 貴社に参画

採用支援のプロフェッショナルとして確かな実績と経験があるメンバーのみで構成したチームです。製造業界の採用市場についての深い理解で貴社の採用成功をサポートいたします。

1

応募が集まる仕組みを 一から構築

貴社が描く組織図から逆算し、採用すべき人物像から求人媒体、求人メディアの選定に至るまで、細かく設計していきます。今後継続的に応募が集まる仕組み作りを念頭に一から構築を行います。

2

貴社の良さを言語化した 求人原稿を作成

自社の良さは意外と社内から見えずらく、第三者だからこそ気づけることが多かったです。求職者に貴社の良さを知ってもらうための求人原稿をヒアリングを通して作成いたします。

3

選ばれる理由

採用のやるべきことが
わかるようになる

採用においても戦略の策定は非常に重要です。採用のゴールと貴社の強みなどを照らしあわせて採用活動を成功に導く戦略から作ることで、やるべきことのみ絞って進められる仕組みを構築します。

自社の採用に自信が
生まれる

戦略を先に描き、確実に実行していくことで、採用活動をコントロールしている感覚を持ちながら進めることができます。経験豊富なメンバーが伴走することで安心して採用活動に取り組むことができます。

応募者対応だけに
注力できる

採用活動を分解すると、面接、応募者の確保、求人の掲載、求人原稿の作成など、非常に多くの業務が必要です。採用参謀では、募集の役割を一貫して代行しますので、貴社は面接対応だけに集中することが可能です。

料金体系

顧問料：月額15万円（税抜）

最低契約期間を6ヶ月でお願いしております。

SEIZO 採用 会社 PR エージェント

貴社をPRするさまざまな仕掛けを実行。

提案型PR支援サービス



経営者の想いや会社認知に必要な施策動画・宣伝・媒体戦略を完全オーダーメイドで制作・実行いたします。

主な機能

採用のためのPRを プロがご提案

安定した採用活動を継続的に行なっていくためには、即効性のある求人原稿作成に加えて会社自体の認知を向上させる取り組みが不可欠です。会社PRエージェントでは、採用を目的としたPR活動を設計いたします。

企画から制作まで 一貫して実行

PR企画の立案からコンテンツの制作までを一貫して担当することにより、プロジェクトの中で無駄なコストが発生せず、コミュニケーションも円滑に進められるよう工夫しています。

制作するコンテンツは 全てがオーダーメイド

動画や広告など、制作するコンテンツの全てが貴社オリジナルのオーダーメイドです。入社希望者が見たときに、新鮮かつ貴社に興味を持ってもらえるコンテンツであることを最重要テーマとして制作を行います。

選ばれる理由

ハードルが高いPR活動を 確実に実行できる

PRは会社の印象に関わるため、なかなか踏み出しにくいのが実情です。会社PRエージェントでは多くの実績と経験を持つ精鋭メンバーのみを揃え、綿密な設計をを行うことで確かなクオリティでPRを実施します。

予算が少額でも 発注が可能

中小企業にとって貴重な資源である広告予算を効率良く使っていただくために、少額の予算でもPR活動ができるメニューを展開しております。年間予算を割くのが難しい場合、まずはスポットからのご相談も可能です。

他社が真似できない 独自コンテンツが満載

コンテンツの多くを当社独自の知見と創造力で作るため、他社が容易に真似をすることができません。貴社オリジナルのコンテンツで会社の魅力を最大限PRできるよう全力でサポートいたします。

料金体系

1回20万円（税抜）～

PRの内容によってお見積りいたします。

SEIZO 採用

SNS プロナビ

SNSの力で若者の注目を集める。

SNS特化型採用支援サービス



TikTokやInstagramといった若者に人気のSNSを活用した採用の仕組みを構築。企業の魅力をSNSを通じて発信することで、若者世代の注目を集め、新たな求職者との「カルチャーマッチ」を実現します。従来の求人媒体ではリーチができないアプローチを行うことで一味違った採用のカタチを創造します。

主な機能

TikTokを活用した 採用の仕組みを構築

若者世代に最も使われているSNSの一つであるTikTokを活用することで、これまでの求人媒体にはない全く新しい採用の仕組みが構築できます。拡散力のあるSNSの力で採用活動を成功へと導きます。

Instagramの活用で 応募を更に強化

SNS二大巨頭である、TikTokとInstagram（インスタ）の両方を活用した強化型のプランも展開しています。テレビ広告さながらの拡散力を駆使して、より多くの応募者を集めることに貢献します。

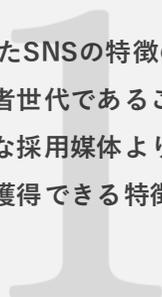
アカウント開設から 運用まで丸投げできる

SNSを利用するためには、貴社のアカウントを開設し、様々な設定を行なった後、コンテンツを掲載しながら運用を行います。これら全ての業務を当社が一貫して行うため、片手間での活用が可能です。

選ばれる理由

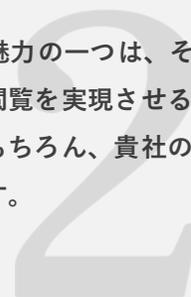
若者世代の 応募者が増える

TikTokやInstagramといったSNSの特徴の一つが、利用者の多くが若者世代であることです。このため、一般的な採用媒体よりも若い世代の応募者を多く獲得できる特徴があります。



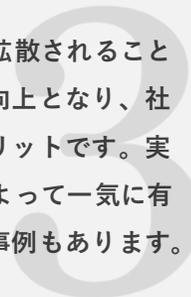
会社のことを多くの人に 知ってもらえる

SNSの強みであり大きな魅力の一つは、その拡散力です。数万回の閲覧を実現させることで、応募者の獲得はもちろん、貴社の認知力向上にも貢献します。



社員からの 満足度も高まる

SNSによって貴社の動画が拡散されることで、社員のモチベーション向上となり、社員満足度が上がることもメリットです。実際に小さな町工場がSNSによって一気に有名になり、離職者も減った事例もあります。



料金体系

ライト：月額350,000円（最低契約3ヶ月）

ベーシック：月額315,000円（最低契約6ヶ月）

プレミアム：月額280,000円（最低契約12ヶ月）

貴社の事業収益を更なる拡大に導く。

顧問型投資戦略支援サービス



貴社が描く未来から逆算した投資戦略の策定を行います。既存事業からの収益拡大はもちろん、事業収益を更に増やすための投資プランの作成にいたるまで、貴社の参謀としてサポートいたします。

主な機能

投資戦略策定のプロが 貴社に参画

投資戦略参謀では、事業投資の専門家が貴社の一員となって投資戦略を共に策定いたします。ニーズにあわせて無理なく進められる方法のご提案から実行まで徹底サポートいたします。

収益拡大を目的とした 戦略を策定

投資戦略参謀の存在意義はお客様の収益拡大です。会社の理想未来図や事業自体の目的から逆算した中長期の投資計画を策定し、収益の拡大に貢献します。

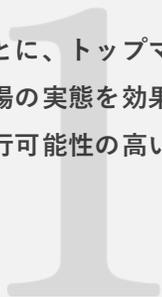
細かな分析により 意思決定をサポート

「SWOT」「5フォース」「3C」などのフレームワークをもとに分析を行い、複数の投資シナリオをシミュレーションします。客観事実とシミュレーションの二軸で納得の意思決定をサポートいたします。

選ばれる理由

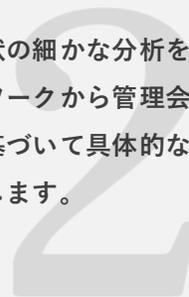
経営戦略と 現場データの融合

これまでの豊富な経験をもとに、トップマネジメントの視点と製造現場の実態を効果的に結びつけることで、実行可能性の高い戦略立案を支援します。



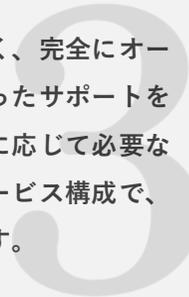
包括的な分析と 具体的な提案

ご提案の前に、まずは現状の細かな分析を行います。経営フレームワークから管理会計まで、多角的な分析に基づいて具体的な投資判断や改善策を提案します。



カスタマイズ可能な 柔軟なサポート

パッケージのご提案ではなく、完全にオーダーメイドで貴社に寄り添ったサポートを行います。企業規模や業種に応じて必要な機能を選択できる柔軟なサービス構成で、高い費用対効果を実現します。



料金体系

顧問料：月額30万円（税抜）

成果報酬：別途ご案内いたします。

SEIZO 財務 資金調達・財務改善参謀

資金繰り・資金調達を徹底サポート。

顧問型財務改善支援サービス



会社にとって生命線となる資金繰りを見直し、手元現金の最大化を目的にサポートを行います。
細かなテクニックと工夫も駆使して貴社のピンチを救います。

主な機能

企業財務のプロが 貴社に参画

企業財務の専門家が貴社の一員となって資金繰りの見直し、改善に取り組みます。無理なくすぐに取り組めるものから優先順位をつけ、いち早く結果が出せるようなサポートをいたします。

会社の現金を最大化

会社を維持、成長させるために最も重要になるものの一つが現金です。今後の経営、事業運営を安心して行うために必要な手元現金を確保することを大事にサポートいたします。

専門家ならではの テクニックを駆使

資金繰りを改善する手段には、根本的な構造の転換から、支払い方法の変更といった細かなものまで多岐にわたります。専門家ならではの視点とテクニックで安心を提供します。

選ばれる理由

包括的なアプローチ

財務戦略立案から日々の資金管理、資金調達支援まで、企業の財務に関するあらゆる側面をカバー。部分最適ではなく、全体最適の視点で財務体質を強化します。

専門家チームによる
手厚いサポート

所属するメンバーは企業財務のプロフェッショナルのみならず、税理士や銀行出身者などの多様な専門家チームです。貴社の状況に応じたきめ細かなアドバイスを提供します。

最新テクノロジーの活用

SEIZO GENERALの強みであるAIも活用し、効率的かつ効果的な財務管理を実現します。予算最適化やリアルタイムの資金可視化など、最新のテクノロジーを駆使して貴社の財務を支えます。

料金体系

顧問料：月額30万円（税抜）

成果報酬：別途ご案内いたします。

SEIZO 財務

助っ人経理代行

ニーズに合わせて自由に業務を依頼可能。

経理業務の委託サービス



取引先への請求書の作成から、振込・記帳代行、更には経理メンバーのオペレーション構築にいたるまで、経理に関わる全ての業務を貴社のニーズに合わせて代行いたします。経理担当者の長期的な不在や、急な退職があった際にも安心して依頼いただけるようオーダーメイドでサポートします。

主な機能

経理業務を丸投げ可能

会社にとって欠かすことができない経理ですが、意外にも業務効率化に悩む会社様を多く見ます。自社で経理担当者が在籍する会社も、社長自らが経理に関わる会社もニーズに合わせてサポートいたします。

依頼業務は自由自在に カスタム可能

取引先への請求書の作成から、入金確認、振込・記帳代行など、多岐にわたる経理業務の中から必要な部分だけお受けします。時期によって業務のボリュームも変更自在ですので急な退職者が出た際もご安心ください。

専門知識に長けた メンバーでサポート

会計知識や、企業財務の知識に長けたメンバーが所属するため、些細な経理のお悩みにもお応えすることが可能です。税理士や会計士との提携など税務に関わる経理サポートについてもお気軽にご相談ください。

選ばれる理由

経理担当の採用教育コスト
を大幅削減

貴社にとって最適な経理体制の構築とサポートを行います。これにより、経理業務の効率化はもちろん、経理担当者の新規採用コスト、教育コストの大幅削減が可能です。

ニーズにあわせて業務を
カスタマイズ可能

貴社のニーズにあわせて、業務内容を柔軟にカスタマイズすることが可能です。本当に必要なものだけに絞り無駄な業務を生むことがないため、高い満足度を得られています。

不正やトラブルの最小化

多くの経理業務は属人化するケースが多く、キーパーソンの退職が大きなトラブルに発展しかねません。経理を外注化することによりこのリスクを最小化させ、安定した経営体制の構築に寄与します。

料金体系

20,000円（税抜）～

内容によって都度お見積いたします。

SEIZO AI-DX**AI アカデミー****最新のAI技術や導入事例が無料で学べる。****AI情報学習チャンネル**

社内のデジタル人材育成の一歩として完全無料で学びの機会を提供しています。AI導入の基礎や活用方法、最新の導入事例をわかりやすくお伝えする無料のセミナーを不定期で開催しています。

主な機能

完全無料の 情報配信サービス

誰でも無料で参加できる生配信の勉強会です。「中小製造業の未来創造」「現場力強化」「ものづくり基盤強化」という三大テーマのもと、AIを有効活用する手法を伝授いたします。

AIの基礎から使い方に 至るまで細かく解説

技術や情報は知るだけでは活かしきれません。手に入れた情報をどのように社内でも活用するのか具体的なアドバイスも行います。少人数の中小企業だからこそAIを活用し、共に業務効率化に取り組みましょう。

最新の導入事例を いち早く共有

情報の鮮度を重要視し、最新事例を数多く共有いたします。製造業×AIの観点から最新情報を仕入れることができる貴重なチャンネルの一つとして、共に学べる環境を提供いたします。

選ばれる理由

AIがわかる・使えるようになる

巷で有名になってきたAIですが、実際に何をどこまでできるかといった具体例が多く公開されていません。AIアカデミーでは、すぐに使える活用方法からお伝えしますので、学んだその日からAIを使いこなせます。

講師に対して自由に質問が可能

毎回講師に自由に質問が可能です。ゲストスピーカーとして実務でAI活用している中小製造業の経営者や工場長、AI企業の経営者やエンジニア、製造DXコンサルタントなど様々な方を招いた講義を行います。

最先端に関心を持つ企業や人と出会える

同じ課題意識を持つ中小製造業の経営者や担当者が集まることで、相互交流の機会が生まれます。参加者間での情報交換や経験共有によって、新たなパートナーシップを結ぶご縁に貢献できることを願っています。

料金体系

無料

SEIZO AI-DX AI・デジタル導入支援

デジタルエキスパートが貴社に参画。

顧問型DX支援サービス



延べ300社以上のAI導入支援実績を持つエキスパートが貴社に顧問として参画し、一からAIを用いた業務効率化を支援いたします。月に一度、丸一日貴社に出社し、皆さまとのコミュニケーションを大事にしながら業務効率化を成功へと導きます。

主な機能

国内でも珍しい

AIの専門家が貴社に参画

製造業でのAI活用を得意とする国内でも希少な専門家が貴社に参画し、AIの導入支援を行います。全くのゼロからAIを日常的に活用し、業務効率化を実現する企業へと成長をサポートいたします。

AIの活用で

業務効率化を実現

AIを活用すると業務が効率化できそうなイメージはあるものの、具体的な方法が分からない企業が多いことも事実です。AI・デジタル導入支援ではAI活用のプロがサポートし、貴社の業務効率化を支援いたします。

毎月貴社に訪問し

AIの活用を直接支援

オンラインのコミュニケーションだけでは理解が難しいというお客様には、希望性で訪問形式のご支援を行っています。実際に担当者が貴社に伺い、1日の業務を共に進めることでAI活用をスムーズに導きます。

選ばれる理由

AIを活用した 業務効率化が実践できる

業務の一部をAIに移行することにより、人件費はもちろん業務スピードや正確性が一気に向上する例も珍しくありません。これらを事例ベースでお伝えし、貴社のニーズにあったAI活用のサポートを行います。

不明点が いつでも相談できる

月に一度のお打ち合わせ以外にも、連絡ツールで常時接続することによって、いつでも不明点は質問していただける体制にしております。分からないことはすぐに解決し、AIを身近なものにしていきましょう。

会社全体でAIへの理解が 深められる

分からないことを分かるようにするための第一歩は実際にやってみる事です。AI・デジタル導入支援ではAIの専門家がサポートしますので、AIが身近になり、会社全体で理解を一気に深めることが可能です。

料金体系

顧問料：月額10万円（税抜）～

SEIZO M&A

事業承継相談室

徹底した伴走で成功に導く。

製造業専門M&A仲介サービス



SEIZO GENERALだからこそ実現できる製造業に特化した事業承継及び事業売却専門のM&Aサービスです。製造業の知見と専門知識を豊富に持つ担当者と広範なネットワークを活用し、事業承継の全てのプロセスを一貫してサポートいたします。

主な機能

企業概要書を無料で作成

まずはどのぐらいの金額で事業譲渡ができるのかを経営者ご自身に知っていただくために、貴社の情報を取りまとめ、無料でレポートを作成いたします。

事業への想いも同時に継承

老舗企業が多い製造業特有の商慣習などの理解があるからこそ、企業のこれまでの歴史や、代表の考え、承継先への想いなど、数値では測ることができないストーリーの言語化を行います。

独自のマッチング ネットワークを活用

製造業専門ならではの豊富なネットワークを駆使して買い手候補を見つけます。製造業を深く理解している担当者によるストレスのないコミュニケーションでM&Aの成功まで徹底サポートいたします。

選ばれる理由

製造業に関する知見が豊富

国内で事業継承サポートやM&Aを行っている会社では珍しく、製造業に専門特化したサービスです。これまでに幾多の製造会社と対話をすることで培った専門知識と業界理解で事業継承を成功へと導きます。

強力なマッチングネットワーク

独自の強力なマッチングネットワークも我々が持つ強みの一つです。企業と繋がりはもちろんですが、各会社の経営者が求めることや趣向を理解しているため、事業継承を高い確度で成功へと導きます。

専門家による徹底した伴走

事業継承や事業売却を行う上で、経営者が「孤独」を味わうことが多々あります。事業承継相談室では、代表の黒宮自らが経営者の伴走者としてサポートし、自信を持って事業継承を進められるよう共に進めて参ります。

料金体系

完全成功報酬（株価レーマン方式 最低報酬1500万円～）

無料相談 contact

電話番号：03-6679-3032
メール：info@nippon-general.biz

お気軽にご連絡ください。